

# Todo lo que debes saber acerca de **nuestro Seguro Liberty Vida Grupo Empresarial**



Producto colectivo diseñado para brindar cobertura en situaciones inesperadas en que pueda faltar el asegurado principal y garantizar la tranquilidad económica de este y sus familiares.

## Target



- Pólizas de beneficios (pagadas por el tomador)
- Grupos desde 5 asegurados en adelante
- Especialmente mercado nuevo de pequeñas, medianas y grandes empresas

### Algunas actividades económicas:



- Fondos de empleados
- Entidades financieras
- Entidades educativas
- Entidades comerciales y de servicios
- Sector Industrial, contratos, obras civiles e infraestructura

### Mercado no objetivo:



- Rama Judicial
- Fuerzas Armadas
- Sector minero
- Sector salud (sujeto a validación)
- Pensionados
- Sindicatos
- Cooperativas multiactivas
- Deportistas profesionales y amateur
- Pólizas con requisitos especiales

## Producto



La cobertura del producto es muerte por cualquier causa otorgando cobertura con y sin preexistencias. En el caso de contar con preexistencias depende del monto del valor asegurado y de la edad. También se puede disfrutar de coberturas como el anticipo de enfermedades graves ó las rentas diarias por hospitalización.

Nuestros colectivos se pueden crear a partir de 5 empleados. Para colectivos de más de 1.000 empleados, podemos ofrecer asistencias adicionales que diferencian y robustecen nuestra oferta: repatriación y asistencia en viajes internacionales suelen ser las más comunes.



## Coberturas adicionales

Opciones de cobertura de acuerdo a necesidades del cliente.



- Incapacidad total y permanente por accidente o enfermedad
- Indemnización adicional por muerte accidental y beneficios por desmembración
- Anticipo o suma adicional en caso de enfermedades graves (según siguiente listado):
  - Accidente cerebro-vascular
  - Anemia aplásica
  - Angioplastia
  - Cáncer
  - Cirugía de arterias coronarias (by-pass)
  - Cirugía para una enfermedad de la aorta
  - Esclerosis múltiple
  - Hemiplejía o paraplejía
  - Gran quemado
  - Infarto de miocardio
  - Insuficiencia renal
  - Reemplazo de la válvula del corazón
  - Trasplante de órganos
  - Traumatismo mayor de cabeza
- Auxilio funerario
- Renta de libre destinación por fallecimiento o incapacidad total y permanente
- Renta diaria por hospitalización, Unidad de Cuidados Intensivos y renta post-hospitalaria
- Auxilio por maternidad o paternidad
- Gastos médicos por accidente

Para pólizas de más de 1.000 Asegurados las asistencias varían según definición.



## Diferenciales



- Ofrecemos alternativas de cotización y fácil suscripción.
- Cotizamos grupos desde 5 personas.
- Producto modular, cotizamos los amparos adicionales de acuerdo a las necesidades básicas del tomador.
- El cliente elige los amparos que desee contratar y define el valor asegurado por persona, ya sea por planes (10MM, 20MM, 30MM; es decir un valor fijo para todos o diferencial por nivel jerárquico) o por número de salarios.



## Exclusiones



Las exclusiones dependen de cada cobertura. De forma general se excluyen:

- Enfermedades preexistentes (cuando no aplica la cláusula de preexistencias en el amparo básico)
- Accidentes ocurridos con anterioridad a la fecha de inicio de vigencia de la póliza
- Afectación de cualquier amparo donde el asegurado este participando en actividades ilícitas



## Comercialización

El producto Vida Grupo Empresarial se comercializa por los tres canales de distribución que tiene actualmente Liberty.



- **Canal tradicional**
- **Canal Affinity**, caracterizado por tener un sponsor que permite comercializar nuestros productos a través de sus canales. El número mínimo de asegurados potenciales es 50.000
- **Canal Bancaseguros**, mediante el cuál se establece una alianza con el banco para distribuir nuestro producto

La gerencia de producto cuenta con cotizadores y un equipo de técnicos en suscripción debidamente capacitados para entregar en el menor tiempo posible las ofertas solicitadas con estándares muy altos de calidad y condiciones que sobrepasan las expectativas de las necesidades del tomador.

A través de **Salesforce**, cada gestor tiene disponible la oferta delegada estándar, que le facilita la presentación de propuestas de manera inmediata, su entrega rápida y oportuna a los clientes.

El proceso de cotización dura tres días hábiles después de la entrega completa de la información.



## Precio

El producto de Vida Grupo Empresarial se cotiza como una tasa que debe ser aplicada al valor asegurado. Esta tasa se expresa en "pormilaje", es decir, si la tasa de la oferta fuese del 2 por mil, el tomador pagaría 2 pesos de prima por cada 1.000 pesos de valor asegurado.

Para definir el precio se evalúan 3 escenarios según el cliente:

1. Si el cliente es nuevo, se utilizan como referencia nuestras tarifas técnicas, usando la tabla de mortalidad colombiana: Se toma como referencia la edad promedio del grupo y se aplican ajustes (descuentos o recargos) en función de cada riesgo, se cargan los gastos asociados a la cotización como comisión de intermediario, reaseguro, impuestos y demás variables que permiten llegar a una tasa comercial que se traduce en las condiciones económicas o prima comercial.
2. Si el cliente tiene experiencia siniestral (renovación con Liberty, o cliente que viene de otra compañía con mínimo 2 años de vigencia), se calcula la tasa de riesgo en función de la experiencia en siniestros propia de la cuenta y se analiza su tendencia y ocurrencia de posibles siniestros para la siguiente vigencia. Se cargan los gastos asociados a la cotización como comisión de intermediario, reaseguro, impuestos y demás variables que permiten llegar a una tasa comercial que se traduce en condición económica o prima comercial.
3. En algunos casos, se mezclan estas dos opciones para llegar a una tasa suficiente y competitiva. Los negocios de Vida Grupo Empresarial pueden tener poca o cero siniestralidad, no obstante, la tasa debe garantizar la sostenibilidad a largo plazo.

**Comisión de intermediación:** definida para el intermediario (agente, agencia, corredor) que administra la cuenta. Comisión estándar del 20%. Los productos de Vida Grupo Empresarial se incluyen para la convención de ventas.



## Cotización

Actualmente tenemos dos formas de solicitud y entrega de cotizaciones diseñadas para responder a la necesidad del cliente:

1. Ofertas delegadas a través de la herramienta comercial Salesforce. Propuestas estándar disponibles para cotizar directamente por el gestor a través del portal de Liberty.
2. Herramienta **BPM (Business Process Workspace)** para aquellos casos en que el producto delegado no cumpla con las necesidades del cliente.



## Expedición

Este producto se expide por **laxis**. Una vez aceptado el negocio por el tomador y completando los requisitos mínimos de expedición, se crea un caso BPM para que el área de operaciones de la compañía emita la póliza.



## Medios y formas de pago

Las pólizas cuentan con código de barras y se pueden pagar por recaudo referenciado a través del código.

- **Pago por PSE**  
Con tarjeta de crédito, cuenta corriente o ahorros
- **Código de Barras**  
(Bancolombia - Citibank - Davivienda - Banco de Occidente - Itaú)
- **Finavbvvvv**  
Convenio 4254 en Bancolombia
- **Referencia única**  
- Corresponsales puntos Baloto, Surtimax, Carulla, Éxito  
- Convenio 62646 en Bancolombia

## Por qué elegir Liberty Seguros

-  Liberty Seguros tiene presencia en **19 ciudades**.
-  Calificados con fortaleza financiera **AAA por parte de Fitch Ratings**.
-  Amplio portafolio de seguros permitiendo ofrecer **soluciones integrales** a nuestros clientes.
-  **Experiencia y respaldo** por más de 100 años con Liberty Mutual Insurance.

## Con quién comunicarse para ayuda y apoyo

Si eres intermediario contáctanos en Bogotá al 601 3077050  
o nacional 01 8000 113 390



Desde tu celular marca

# #224

Si eres cliente comunícate con tu intermediario

Este documento es de carácter publicitario. Por lo tanto su finalidad es exclusivamente informativa y no se constituye como póliza, clausulado, oferta ni cotización del seguro de Liberty Seguros. Tampoco es válido como soporte probatorio de la suscripción de ningún contrato de seguro de Liberty Seguros, ni para la reclamación de siniestros.